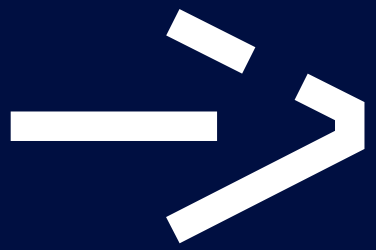
Engineering for a better world.

MEDIEN-CALL: Q3 2024

Stefan Klebert, CEO
Bernd Brinker, CFO

Düsseldorf, 6. November 2024

HERZLICH WILLKOMMEN



- Während der Präsentation bitte **das Mikrofon stummschalten**
- Nutzen Sie in unserer Q&A-Runde bitte die **„Hand heben“-Funktion**
- Wenn Sie Ihre Frage stellen, möchten wir Sie bitten, **die Kamera einzuschalten**

HIGHLIGHTS Q3 2024

Stefan Klebert, CEO

GEA mit **starkem dritten Quartal** 2024 und weiter steigender Profitabilität.

GEA mit erneut deutlicher Verbesserung der EBITDA[1]-Marge

	Q3 2024	Q3 2023	Veränd. in %
Auftragseingang	**1.301 Mio. EUR**	1.247 Mio. EUR	+4,3% +6,6% organisch
Umsatz	**1.350 Mio. EUR**	1.351 Mio. EUR	-0,1% +1,4% organisch
EBITDA[1] EBITDA[1]-Marge	**217 Mio. EUR** **16,1%**	207 Mio. EUR 15,3%	+4,9% +0,8%p
ROCE[1,2]	**32,3%**	33,9%	-1,6%p

[1] Vor Restrukturierungsaufwand I [2] Durchschnitt der letzten 4 Quartale

Daher haben wir die Ergebnisprognose für das GJ 2024 erhöht

Organischer Umsatz
(währungs- und portfoliobereinigt)
% ggü. Vorjahr

2,0-4,0
(unverändert)

(Vorjahr: 8.4%)

EBITDA-Marge
(vor Restrukturierungsaufwand)
%

15,4-15,6
(vorher 14,9-15,2)

(Vorjahr: 14.4%)

ROCE
(vor Restrukturierungsaufwand)
%

32,0-35,0
(unverändert)

(Vorjahr: 32.7%)

Prognose wurde am 11. Oktober 2024 angehoben.

DEEP DIVE Q3 2024

Bernd Brinker, CFO

Separation & Flow Technologies (SFT)

Auftragseingang
Mio. EUR

Umsatz
Mio. EUR

EBITDA[1]
Mio. EUR

	Q3 23 (berichtet)	Q3 24 (berichtet)
Auftragseingang	351	378
Umsatz	390	404
EBITDA[1]	26,0% / 102	27,1% / 110

Organischer Auftragseingang
↑ 13,4% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 7,8% ggü. Vorjahr)

Organischer Umsatz
↑ 6,5% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 3,6% ggü. Vorjahr)

EBITDA[1] Marge
↑ auf 27,1%

[1] vor Restrukturierungsaufwand

Liquid & Powder Technologies (LPT)

Auftragseingang
Mio. EUR

Umsatz
Mio. EUR

EBITDA[1]
Mio. EUR

	Q3 23 (berichtet)	Q3 24 (berichtet)
Auftragseingang	411	427
Umsatz	438	402
EBITDA[1]	10,5% / 46	12,5% / 50

Organischer Auftragseingang
↑ 4,8% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 3,9% ggü. Vorjahr)

Organischer Umsatz
↓ -7,6% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↓ -8,2% ggü. Vorjahr)

EBITDA[1] Marge
↑ auf 12,5%

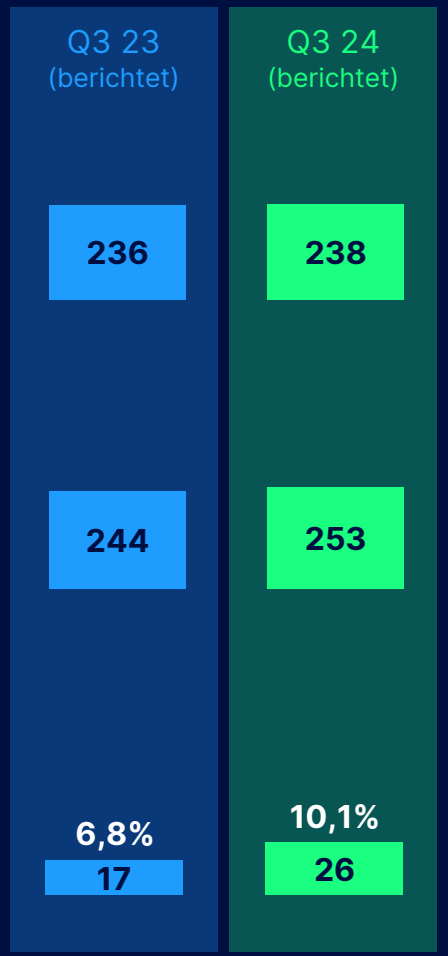
[1] vor Restrukturierungsaufwand

Food & Healthcare Technologies (FHT)

Auftragseingang
Mio. EUR

Umsatz
Mio. EUR

EBITDA[1]
Mio. EUR



Organischer Auftragseingang
↑ 0,6% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 0,6% ggü. Vorjahr)

Organischer Umsatz
↑ 3,4% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 3,5% ggü. Vorjahr)

EBITDA[1] Marge
↑ auf 10,1%

[1] vor Restrukturierungsaufwand

Farm Technologies (FT)

	Q3 23 (berichtet)	Q3 24 (berichtet)
Auftragseingang Mio. EUR	165	161
Umsatz Mio. EUR	210	195
EBITDA[1] Mio. EUR	15,7% / 33	16,2% / 32

Organischer Auftragseingang
↑ 1,1% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↓ -2,5% ggü. Vorjahr)

Organischer Umsatz
↓ -4,0% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↓ -7,0% ggü. Vorjahr)

EBITDA[1] Marge
↑ auf 16,2%

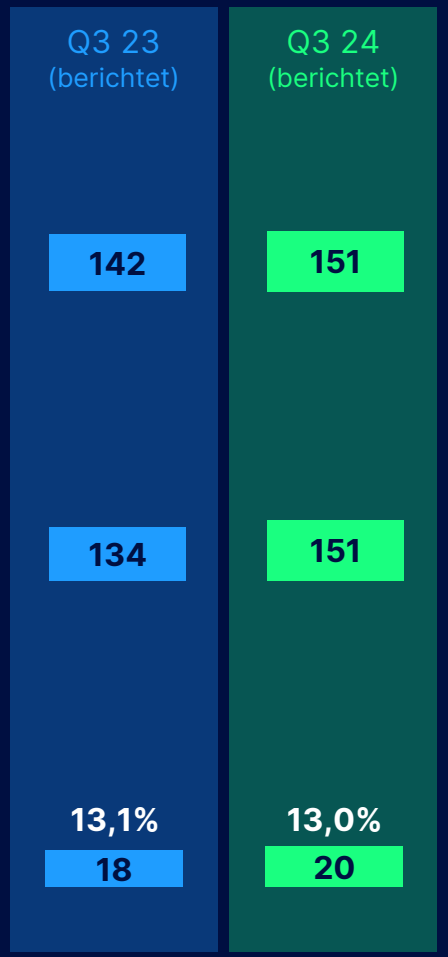
[1] vor Restrukturierungsaufwand

Heating & Refrigeration Technologies (HRT)

Auftragseingang
Mio. EUR

Umsatz
Mio. EUR

EBITDA[1]
Mio. EUR



Organischer Auftragseingang
↑ 6,1% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 6,5% ggü. Vorjahr)

Organischer Umsatz
↑ 12,9% gegenüber Vorjahr
(berichtet: ↑ 13,2% ggü. Vorjahr)

EBITDA[1] Marge
↓ to 13,0%

[1] vor Restrukturierungsaufwand

Aktienrückkauf in Höhe von 400 Mio. EUR bis 2025

1. Tranche von 150 Mio. EUR abgeschlossen; 2. Tranche von 250 Mio. EUR begann im Juni 2024

Stand: 30.09.2024[1]

Ausgeführt[2]	**229 Mio. EUR** **(57%)**
Anzahl der Aktien	**6.158.841** **3,6% der ausgegebenen Aktien[3]**
Durchschnitts-preis	**37,15 EUR**

[1] Stand 5. November: 252 Mio. ausgeführt, d. h. 63% des Gesamtbetrags wurden ausgeführt. [2] Davon sind 228 Mio. € bereits in der Kapitalflussrechnung zum 30.09.2024 berücksichtigt. [3] Ausgegebene Aktien zum 31.12.2023: 172,3 Mio.; Stand 5. November: GEA hat 3,9% der ausgegebenen Aktien zurückgekauft.

AUSBLICK GJ 2024

Stefan Klebert, CEO

Erhöhte Ergebnisprognose für das GJ 2024

Organischer Umsatz
(währungs- und portfoliobereinigt)
% ggü. Vorjahr

2,0-4,0
(unverändert)

(Vorjahr: 8.4%)

EBITDA-Marge
(vor Restrukturierungsaufwand)
%

15,4-15,6
(vorher 14,9-15,2)

(Vorjahr: 14.4%)

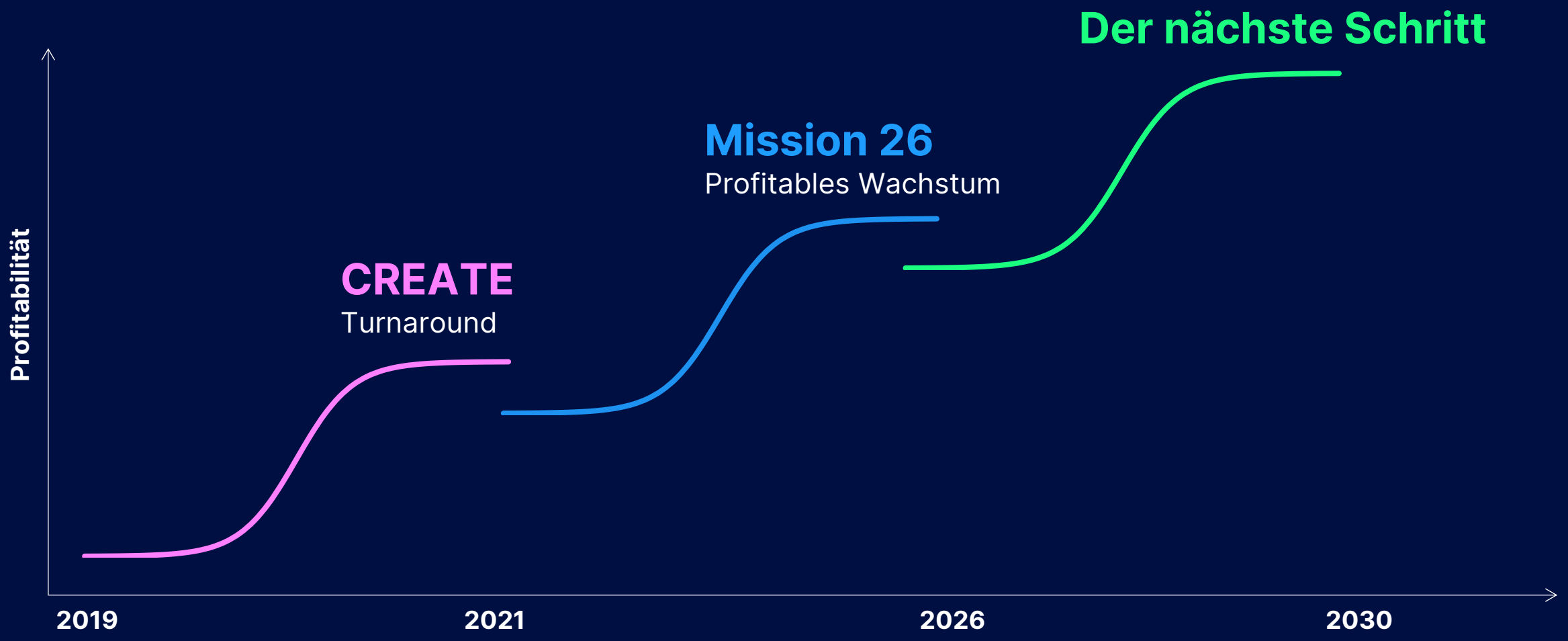
ROCE
(vor Restrukturierungsaufwand)
%

32,0-35,0
(unverändert)

(Vorjahr: 32.7%)

Prognose wurde am 11. Oktober 2024 angehoben.

Wie geht es weiter?



MISSION 30

GROWTH. VALUE. IMPACT.

Wir haben ambitionierte finanzielle Ziele für 2030

Organisches Umsatzwachstum
(CAGR, 2025-2030E)

>5%

(GJ 2024E: 5,4 Mrd. Euro)

EBITDA-Marge
~~vor Restrukturierungsaufwand~~

17% – 19%

(GJ 2024E[1]: 14,9 – 15,2%)

ROCE[2]
~~vor Restrukturierungsaufwand~~

>45%

(GJ 2024E[1,2]: 32 – 35%)

[1] EBITDA-Marge und ROCE werden ab 2027 wie berichtet und nicht mehr vor Restrukturierungsaufwand ausgewiesen
[2] Eingesetztes Kapital ohne ~800 Mio. EUR Goodwill aus dem Erwerb der früheren GEA AG durch die frühere Metallgesellschaft AG im Jahr 1999 (Durchschnitt der letzten 4 Quartale)

Unsere Strategie im Überblick

MISSION 30
GROWTH. VALUE. IMPACT.

[1] Eingesetztes Kapital ohne ~800 Mio. EUR Goodwill aus dem Erwerb der früheren GEA AG durch die frühere Metallgesellschaft AG im Jahr 1999 (Durchschnitt der letzten 4 Quartale)

FRAGEN & ANTWORTEN

Stefan Klebert, CEO

Bernd Brinker, CFO

GEA.com